



EVIDENCIAS DE EJECUCION CONTRACTUAL

NOMBRE DEL CONTRATISTA
CONTRATO No. CO1.PCCNTR.3384508
MES DE ABRIL

DATOS DEL INFORME

CENTRO DE FORMACIÓN/SEDE: Centro de Gestión Agroempresarial del Oriente/Vélez

COORDINADOR ACADEMICO: Vilma Vila Herreño Pardo

INSTRUCTOR: Nelly Cristina Suárez Caballero

PROGRAMA DE FORMACIÓN: TECNOLOGÍA GESTIÓN DE NEGOCIOS

NUMERO DE FICHA: 2175809

Fecha	Enlace Video Conferencia
12/04/2022	https://drive.google.com/file/d/1pCAVbb0F9s6iB2kVyg5U1miHX77N-tal/view?usp=sharing

EVIDENCIAS FOTOGRAFICAS/CAPTURA DE PANTALLA



Recibidos (4/14) - criscaballero x WhatsApp x Territorium | GESTIÓN DE MERC x +

senaterritorio.la/perfil.php?id=3910578

Google

SENA

NELLY CRISTINA SUAREZ CABALLERO

Fecha de inicio: 09 de Abril del 2022 - Fecha de vigencia: 19 de Diciembre del 2022

Asunto: Evidencia de la semana: AP14-EV02 Cuestionario "Valorar el modelo de comercialización de productos y/o servicios"

Evidencia de la semana: AP14-EV02 Cuestionario "Valorar el modelo de comercialización de productos y/o servicios"

Estimados Aprendices, un cordial saludo para todos.

Continuando con nuestro proceso formativo y ad portas de culminar la etapa lectiva, los invito a desarrollar la AP14-EV02 Cuestionario "Valorar el modelo de comercialización de productos y/o servicios", el tiempo asignado para su desarrollo es de 2 horas, ya se encuentra disponible según el cronograma y se cierra el día 10 de abril de 2022.

Los materiales de formación base para la prueba son: OA Mi proyecto de vida y el entorno productivo, OA Factores Clave de Éxito, OA Evaluar a través de Balanced Scorecard, OA Elaboración plan de Marketing.

Les recomiendo leer y atender los contenidos de los materiales de estudio y presentar la prueba cuando estén preparados, tienen 2 oportunidades. Esta semana no tendremos encuentro virtual.

La ruta de acceso: Comando del curso Proyecto Fase 3 Evaluación del Proyecto de Proyecto 14. Valorar el modelo de comercialización de productos y/o servicios AP14-EV02 Cuestionario AP14 Valorar el modelo de comercialización de productos y/o servicios.

Cuando sienta a dudas e inquietudes, foto y productiva semana para todos.

Ver más

Ver más

Recibidos (4/14) - criscaballero x WhatsApp x Territorium | GESTIÓN DE MERC x +

senaterritorio.la/perfil.php?id=3910578

Google

SENA

NELLY CRISTINA SUAREZ CABALLERO

Fecha de inicio: 10 de Abril del 2022 - Fecha de vigencia: 10 de Enero del 2022

Asunto: Invitación videoconferencia de la semana: AP14-EV03-Evaluación del Proyecto Formativo

Invitación Videoconferencia de la semana

AP14-EV03- Evaluación del Proyecto Formativo

Cordial saludo apreciados aprendices

Los invito a la Videoconferencia de la semana programada para el día:

Martes: 12 de abril de 2022

A las 20:00 horas

Jal contextualizaremos la evidencia AP14-EV03-Evaluación del Proyecto Formativo, el tiempo asignado para su desarrollo es del 11 a 17 de abril de 2022

Link de la reunión:

meet.google.com/tko-aktx-tze

¡Muchos éxitos y los espero puntuales!

Nelly Cristina Suarez Caballero - Instructora Vicaria Técnica
Centro de Gestión Agroempresarial del Oriente CGAO- Regional Santander

Ver más

Ver más



Recibidos (4/14) - criscaballero x (23) WhatsApp x Territorium | GESTIÓN DE MERC x +

senaterritorio.la/perfil.php?id=3910578

Google

SENA

NELLY CRISTINA SUAREZ CABALLERO
Fecha de inicio: 12 de Abril del 2022 - Fecha de vigencia: 15 de Diciembre del 2022

Asunto: Grabación sesión en línea AP14-EV03 Evaluación del Proyecto Formativo

Grabación Sesión en Línea

AP14-EV03 "Evaluación del Proyecto Formativo".

Cordial saludo, apreciados aprendices.

Comparto link con la grabación de la sesión del día 12 de abril de 2022, evidencia de la semana: AP14-EV03 "Evaluación del Proyecto Formativo".

Link: <https://drive.google.com/file/d/1pcAwb60f9e8E2kVyp6U1mi0X77N-tal/view?usp=sharing>

La ruta para consulta del resumen y la grabación la encuentran en: Contenido del curso/Proyecto/Sesiones en línea/Grabaciones sesiones en línea/Fase Evaluación/Abril

Recuerden que estoy atenta a resolver dudas e inquietudes que surjan del proceso formativo a través de los diferentes medios como foro, chat, correo electrónico y whatsapp.

Muchos éxitos.

Nelly Cristina Suarez Caballero - Instructora Técnica
Centro de Gestión Agroempresarial del Oriente Regional Santander

SENA

Ver Sesión

Offora

OFF

Recibidos (4/14) - criscaballero x (23) WhatsApp x Territorium | GESTIÓN DE MERC x 160 Frases Motivadoras para eni x +

senaterritorio.la/perfil.php?id=3910578

Google

SENA

NELLY CRISTINA SUAREZ CABALLERO
Fecha de inicio: 5 segundos Antes - Fecha de vigencia: 15 de Diciembre del 2022

Asunto: Ánimo y avancemos, estamos en la recta final

¡Ánimo y avancemos, estamos en la recta final!

Cordial saludo, apreciados aprendices.

Nos encontramos en la fase final de evaluación y a-por-tas de terminar la Etapa Lectiva del Proyecto Formativo... ¡ya faltan muy pocos días!

Felicito a la gran mayoría de aprendices por su perseverancia y disciplina en la entrega oportuna de evidencias, esta permitirá que la siguiente semana realicemos la reunión y Acta de entrega final de Etapa Lectiva.

Los animo para que todos hagan parte del CUADRO DE HONOR.

"La mejor forma de predecir el futuro es creándolo" - Peter Druker

Muchos éxitos.

Nelly Cristina Suarez Caballero - Instructora Técnica
Centro de Gestión Agroempresarial del Oriente Regional Santander

SENA

Ver Sesión

Offora

OFF

Regresar

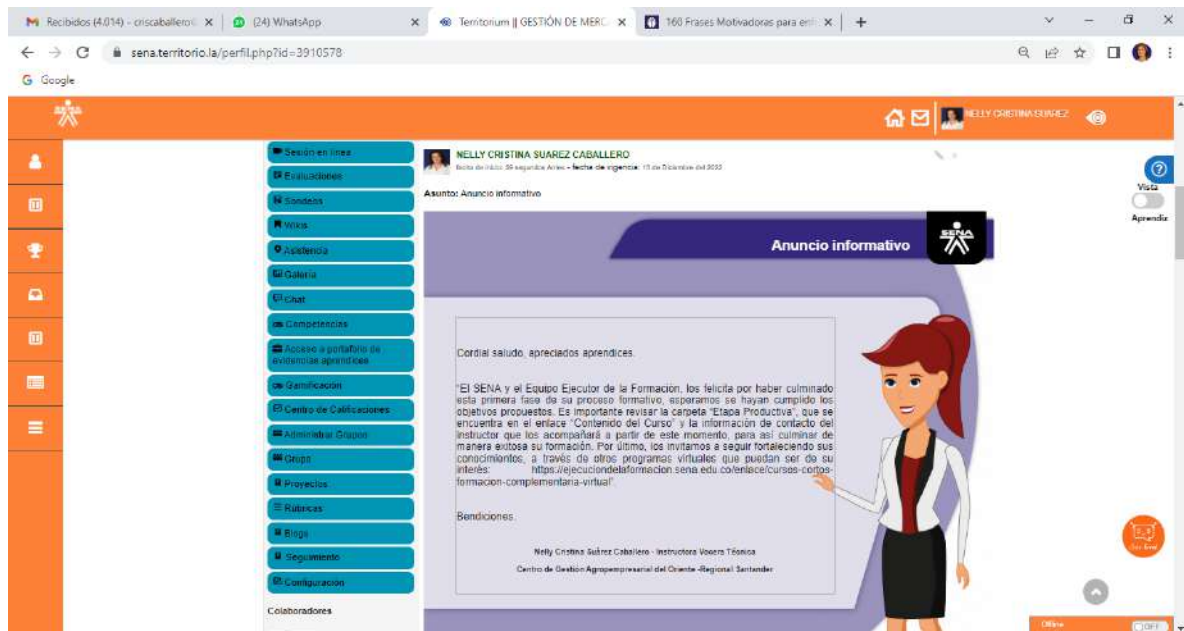
Ver Sesión

Offora

OFF

Colaboradores

YERMY LORENA



Sincronización de RAPS

Resumen de integración del grupo: GESTIÓN DE MERCADOS (2175809)

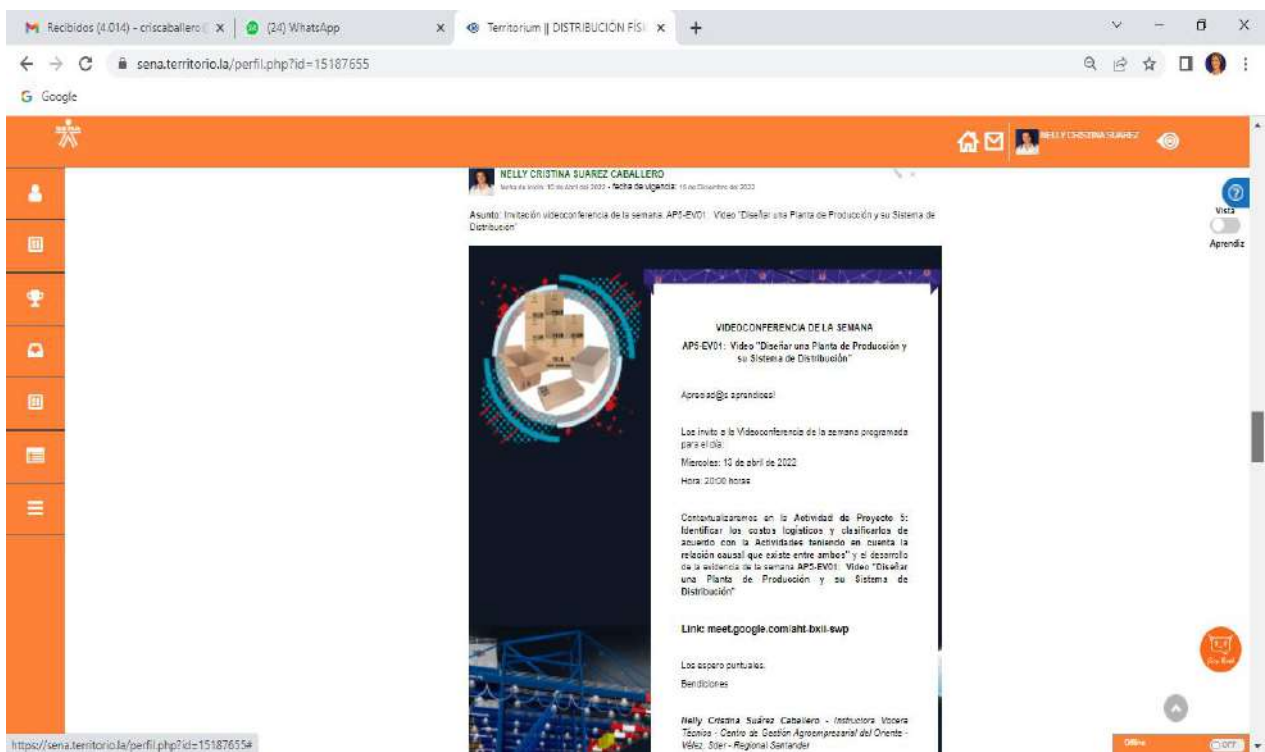
Resultado de aprendizaje	Nombre	Esperando aprobación	En proceso	Satisfactorio	Error	Reinscrito desde SOFIA
3810401	RAP 2 LEER TEXTOS MUY BREVES Y SENCILLOS EN INGLÉS GENERAL Y TÉCNICO	0	0	0	0	0
3810404	RAP 2 BUSCAR DE MANERA SISTEMÁTICA INFORMACIÓN ESPECÍFICA Y DETALLADA EN ESCRITOS EN INGLÉS, MAS ESTRUCTURADOS Y CON MAYOR CONTENIDO TÉCNICO	0	0	0	0	0
3810405	RAP 3 REPRODUCIR EN INGLÉS FRASES O ENUNCIADOS SIMPLES QUE PERMITAN EXPRESAR DE FORMA LENTA, IDEAS O CONCEPTOS	0	0	0	0	0
3810406	RAP 4 COMPRENDER LAS IDEAS PRINCIPALES DE TEXTOS COMPLEJOS EN INGLÉS QUE TRATAN DE TEMAS TANTO CONCRETOS COMO ABSTRACTOS, INCLUSO SI SON DE CARÁCTER TÉCNICO, SIEMPRE QUE ESTÉN DENTRO DE SU CAMPO DE ESPECIALIZACIÓN	0	0	0	0	0
3810407	RAP 5 COMPRENDER UNA AMPLIA VARIEDAD DE FRASES Y VOCABULARIO EN INGLÉS SOBRE TEMAS DE INTERÉS PERSONAL Y TEMAS TÉCNICOS	0	0	0	0	0
3810408	RAP 6 LEER TEXTOS COMPLEJOS Y CON UN VOCABULARIO MÁS ESPECÍFICO, EN INGLÉS GENERAL Y TÉCNICO	0	0	0	0	0
3810480	RAP 8 ENCONTRAR Y UTILIZAR SIN ESFUERZO VOCABULARIO Y EXPRESIONES DE INGLÉS TÉCNICO EN ARTÍCULOS DE REVISTAS, LIBROS ESPECIALIZADOS, PÁGINAS WEB, ETC.	0	0	0	0	0
3810481	RAP 9 IDENTIFICAR FORMAS GRAMATICALES BÁSICAS EN TEXTOS Y DOCUMENTOS ELEMENTALES ESCRITOS EN INGLÉS	0	0	0	0	0
3810483	RAP 11 CONVERTIR ALTERNATIVAS Y ACCIONES DE FORMACIÓN PARA EL DESARROLLO DE LAS COMPETENCIAS DEL PROGRAMA FORMACIÓN, CON BASE EN LA POLÍTICA INSTITUCIONAL	0	0	0	0	0



PROGRAMA DE FORMACIÓN: TECNOLOGIA DISTRIBUCIÓN FISICA INTERNACIONAL
NUMERO DE FICHA: 2404860

Fecha	Enlace Video Conferencia
13/04/2022	https://drive.google.com/file/d/1KZ7TWQbJOsDxvFxCfTSHaRqteyoJub3g/view?usp=sharing

EVIDENCIAS FOTOGRAFICAS/CAPTURA DE PANTALLA





Recibidos (4.014) - criscaballero@... X (24) WhatsApp X Teritorium || DISTRIBUCIÓN FÍSICA X +

senia.territorio.la/perfil.php?id=15187655

Google

NELLY CRISTINA SUAREZ CABALLERO
Núcleo de Inicio: 11 de Abril del 2022 - fecha de vigencia: 13 de Diciembre del 2022

Asunto: Cierre Actividad de Proyecto 04 "Identificar los proveedores, fabricantes, distribuidores, detallistas y clientes o consumidores de la cadena de abastecimiento, utilizando páginas web, folletos y zona"

Cartel saludo, estimados aprendices:

El día de mañana 15 de abril finalizamos la Actividad de proyecto 4: "Identificar los proveedores, fabricantes, distribuidores, detallistas y clientes o consumidores de la cadena de abastecimiento, utilizando páginas web, folletos y zonas publicitarias" y con ello las 3 evidencias asociadas dando cumplimiento a los siguientes RAPD:

- 210101004-01: Caracterizar los actores en la cadena de los procesos teniendo en cuenta los perfiles del personal de acuerdo con la operación a ejecutar para la evaluación de riesgo según los actores y la participación en el proceso de la cadena de suministro.
- 210101005-01: Caracterizar los actores de la cadena de abastecimiento según el comportamiento del mercado.
- 240201601-03: Leer textos muy breves y sencillos en inglés general y técnico.

Es importante que se encuentren al día con cada uno de los entregables y de esta manera dar cumplimiento a la planeación del Proyecto Formativo.

Estoy atenta a dudas e inquietudes.
Bendiciones para todos.

"La perfección no es alcanzable, pero si perseguimos la perfección podemos conseguir la excelencia" - Vince Lombardi.

Nelly Cristina Suárez Caballero
Instructora Vocera Técnica
Centro de Gestión Apromerencial Del Oriente

Office 365

Recibidos (4.014) - criscaballero@... X (24) WhatsApp X Teritorium || DISTRIBUCIÓN FÍSICA X +

senia.territorio.la/perfil.php?id=15187655

Google

NELLY CRISTINA SUAREZ CABALLERO
Núcleo de Inicio: 12 de Abril del 2022 - fecha de vigencia: 01 de Diciembre del 2022

Asunto: Inicio Actividad de Proyecto 5: Identificar los costos logísticos y clasificatorios de acuerdo con las actividades teniendo en cuenta la relación causal que existe entre ambos.

Inicio Actividad de Proyecto 5
Identificar los costos logísticos y clasificatorios de acuerdo con las actividades teniendo en cuenta la relación causal que existe entre ambos.

Cartel saludo, estimados aprendices:

Inicio la Actividad de proyecto 5: "Identificar los costos logísticos y clasificatorios de acuerdo con las actividades teniendo en cuenta la relación causal que existe entre ambos", la cual tiene una fecha de inicio del 12 de abril y terminación el 3 de mayo del 2022.

Les invito a participar activamente, consultando el material de formación y desarrollando el conocimiento que van apropiando a través de presentación de las siguientes evidencias:

- AP05-EV01: Visión: Diseñar una planta de producción y su sistema de distribución.
- AP05-EV02: Flujoograma: Identificar el flujo de los materiales en un proceso productivo.
- AP05-EV04: INVOLES: Integrar: Designing a Distribution System.

Para consultar la Guía de aprendizaje y material de formación ingrese al contenido del curso / Proyecto / Fase Analiza Actividad de Proyecto 5.

Reflexión: "Mientras más creas en tu habilidad de

Office 365



Recibidos (4.014) - criscaballero x (24) WhatsApp x Territorium || DISTRIBUCIÓN FISI x +

senaterritorio.la/perfil.php?id=15187655

Google

SENA

Mauricio Andres Nave Aranduga Aranduga Aprendizaje a distancia

Olivia Emily Castillo Pineda Facilitador Visual

NELLY CRISTINA SUAREZ CABALLERO

Nota de inicio: 8 horas de video - fecha de vigencia: 11 de Diciembre del 2022

Asunto: Grabación sesión en línea APS-EV01: Video Diseñar una Planta de Producción y su Sistema de Distribución

GRABACIÓN SESIÓN EN LÍNEA

APS-EV01: Video "Diseñar una Planta de Producción y su Sistema de Distribución"

Contenido: sesión de aprendizaje

Contenido la grabación de la sesión en línea de la semana y la asistencia a desarrollar APS-EV01: Video "Diseñar una planta de producción y su sistema de distribución"

Link de la grabación:

<https://drive.google.com/file/d/1KZ7TWQJ0SDWfK0TSHaPp9uA0g/view?usp=sharing>

También se encuentra disponible en la carpeta: Contenido del Curso/Proyecto/Boletines en Línea/Grabaciones sesiones en línea/Fase Análisis/Abierto

Quedo atento a dudas e inquietudes. Bendiciones.

Nelly Cristina Suarez Caballero
Instructora Vocera Técnica
Centro de Gestión Agroempresarial del Oriente

Ver

Aprender

Recibidos (4.014) - criscaballero x (24) WhatsApp x Territorium || DISTRIBUCIÓN FISI x +

senaterritorio.la/perfil.php?id=15187655

Google

SENA

Mauricio Andres Nave Aranduga Aranduga Aprendizaje a distancia

Olivia Emily Castillo Pineda Facilitador Visual

NELLY CRISTINA SUAREZ CABALLERO

Nota de inicio: 8 horas de video - fecha de vigencia: 11 de Diciembre del 2022

Asunto: Invitación videoconferencia de la semana APS-EV02: Flujoograma "Identificar el flujo de los materiales en un proceso productivo"

INVITACIÓN VIDEOCONFERENCIA DE LA SEMANA

APS-EV02: Flujoograma "Identificar el flujo de los materiales en un proceso productivo"

Aprender a aprender

Les invito a la Videoconferencia de la semana programada para el día:

Miércoles 20 de abril de 2022

Hora: 20:00 horas

Contenidos: vamos al desarrollo de la asistencia de la semana APS-EV02: Flujoograma "Identificar el flujo de los materiales en un proceso productivo"

Link:

meet.google.com/anj-oghj-lkh

Los espero puntuales. Bendiciones

Nelly Cristina Suarez Caballero - Instructora Vocera Técnica - Centro de Gestión Agroempresarial del Oriente - Vozes, Son - Regional Santander

Ver

Aprender



Calificación y sincronización de RAP's:

Recibidos (4/14) - criscaballero x [24] WhatsApp x Territorium || DISTRIBUCIÓN FÍSICA x Centro de Calificaciones x +

sena.territorium.la/grades/index.html?groupId=1226085

Google

Centro de calificaciones

Sincronización de RAPS

Resumen de integración del grupo: DISTRIBUCIÓN FÍSICA INTERNACIONAL (2404860)

Resultado de aprendizaje	Nombre	Experiencia aprendizaje	En proceso	Satisfactorio	Error	Subescrito desde SENA
12839610	RAP 2 REGISTRAR LA INFORMACIÓN SEGÚN EL PLAN DE INVESTIGACIÓN Y LOS RESULTADOS OBTENIDOS.	1	1	1	1	1
12839615	RAP 3 PROCESAR EL CONJUNTO DE DATOS SEGÚN AL PLAN ESQUEMA BÁSICO DE PUBLICACIÓN DE RESULTADOS.	1	1	1	1	1
12839620	RAP 4 CLASIFICAR LOS DATOS OBTENIDOS DE ACUERDO CON LAS VARIABLES Y PARÁMETROS REQUERIDOS EN LA INVESTIGACIÓN.	1	1	1	1	1
12839648	RAP 8 REALIZAR LA CONSOLIDACIÓN DE LA INFORMACIÓN DE ACUERDO CON LA POLÍTICA DE LA ORGANIZACIÓN.	1	1	1	1	1
12839656	RAP 11 CLASIFICAR LA INFORMACIÓN RECOLECTADA DE LAS REQUISICIONES LOGÍSTICAS DE LAS UNIDADES DE NEGOCIO DE ACUERDO CON LA POLÍTICA DE LA ORGANIZACIÓN.	1	1	1	1	1
12839660	RAP 12 DETERMINAR LOS RECURSOS DE APOYO Y LOS RESPONSABLES PARA EL DESARROLLO DE PLANES DE CONTINGENCIA TENIENDO EN CUENTA EL PROCESO, ÁREA O UNIDAD DE NEGOCIO, LAS POLÍTICAS Y ESTRATEGIAS LOGÍSTICAS SEGÚN EL EVENTO Y/O SITUACIÓN.	1	1	1	1	1
12839700	RAP 30 GESTIONAR LA INFORMACIÓN DE ACUERDO CON LOS PROCEDIMIENTOS ESTABLECIDOS Y CON LAS TECNOLOGÍAS DE LA INFORMACIÓN Y LA COMUNICACIÓN DISPONIBLES.	1	1	1	1	1
12839760	RAP 32 IDENTIFICAR LAS OPORTUNIDADES QUE EL SENA OFRECE EN EL MARCO DE LA FORMACIÓN PROFESIONAL DE ACUERDO CON EL CONTEXTO NACIONAL E INTERNACIONAL.	1	1	1	1	1
12839770	RAP 34 RECONOCER EL ROL DE LOS PARTICIPANTES EN EL PROCESO FORMATIVO, EL PAPEL DE LOS AMBIENTES DE APRENDIZAJE Y LA METODOLOGÍA DE FORMACIÓN DE ACUERDO CON LA DINÁMICA ORGANIZACIONAL DEL SENA.	1	1	1	1	1
12839805	RAP 41 CONVERTIR ALTERNATIVAS Y ACCIONES DE FORMACIÓN PARA EL DESARROLLO DE LAS COMPETENCIAS DEL PROGRAMA FORMACIÓN, CON BASE EN LA POLÍTICA INSTITUCIONAL.	1	1	1	1	1
12839830	RAP 46 CLASIFICAR LA MERCANCÍA EN LA SUBPARTIDA ARANCELARIA ESTABLECIDA EN LAS NOTAS LEGALES DEL SISTEMA ARMONIZADO AL DILIGENCIAR FORMULARIOS PARA LA COMERCIALIZACIÓN, LOS DOCUMENTOS DE LA NOTIFICACIÓN, COMPROBACIÓN AL LUGAR.	1	1	1	1	1

PROGRAMA DE FORMACIÓN: TECNOLOGÍA GESTIÓN DE NEGOCIOS NUMERO DE FICHA: 2348314

Fecha	Enlace Video Conferencia
07/04/2022	https://drive.google.com/file/d/1zSJMtLCtddliTT8bhvfEU_6wuvEsm0y/view?usp=sharing

EVIDENCIAS FOTOGRAFICAS/CAPTURA DE PANTALLA

NELLY CRISTINA SUAREZ CABALLERO
 NENA DE FICHA 07/04/2022 DE 2022

Asunto: AP08-EV02- Cuestionario AP08. Proyectar el presupuesto de ventas y costos
 AP08-EV02- Cuestionario AP08. Proyectar el presupuesto de ventas y costos

Examen

 Responder examen

0 Me gusta 0 Comentarios



Recibidos (4,014) - criscaballero X (24) WhatsApp X Territorium | GESTIÓN DE MERC X +

senaterritorio.la/perfil.php?id=12021998

Google

NELLY CRISTINA SUAREZ CABALLERO
NOTARIO FISCAL DEL 01/01/2012 - Fecha de Vigencia: 10/10/2022

Asunto: Invitación videoconferencia de la semana

Invitación videoconferencia de la semana

Apreciados aprendices los invito a la videoconferencia de la semana, programada para el día

Jueves 7 de abril de 2022
Hora: 20:00 horas

Contendulizaremos la Actividad de Proyecto 6: **Proyectar el presupuesto de ventas y costos y las dos actividades de evidencia de la semana:**
APO6-EV01 Foro: Estrategia de Precios y la importancia del pronóstico de ventas.
APO6-EV02 Cuestionario: Proyectar el presupuesto de ventas y costos

Link de la reunión:
meet.google.com/cnx-thjx-dsh

Bendiciones para todos y los espero puntualmente.

Nelly Cristina Suárez Caballero - Instructora Vocera Técnica -
Centro de Gestión Agroempresarial del Oriente - Vélez, Sder -
Regional Santander

0 Me gusta 0 Comentario(s)

<https://senaterritorio.la/perfil.php?id=12021998#>

Recibidos (4,014) - criscaballero X (24) WhatsApp X Territorium | GESTIÓN DE MERC X +

senaterritorio.la/perfil.php?id=12021998

Google

NELLY CRISTINA SUAREZ CABALLERO
NOTARIO FISCAL DEL 01/01/2012 - Fecha de Vigencia: 10/10/2022

Asunto: Cierre Actividad de Proyecto 7: Diseñar el Plan de Promoción

Cierre Actividad Proyecto 7
"Diseñar el Plan de Promoción"

Cordial saludo apreciados aprendices

El día de hoy 5 de abril damos cierre a la Actividad de Proyecto 7: Diseñar el Plan de Promoción. En la cual se asocian los siguientes resultados de aprendizaje RAP's:

26010100701 Organizar la información relacionada con el desarrollo de los eventos frente a los resultados obtenidos vs. los objetivos empresariales teniendo en cuenta el tipo de evento según las políticas de la organización

26010102404 Precisar el tipo de exhibición en el punto de venta teniendo en cuenta las normas de higiene y seguridad industrial, según política comercial de la empresa y tendencias de consumo del mercado

26010102401 Diseñar el Stand y los espacios del evento equitativo normas de salud ocupacional según el plan de comunicación y el tipo de producto o servicio

26010102403 Diseñar la distribución del espacio en el establecimiento según las superficies y estrategias de exhibición

24020150003 Generar procesos autónomos y de trabajo colaborativo permanentes, fortaleciendo el equilibrio de los componentes racionales y emocionales orientados hacia el Desarrollo Humano Integral

24020150203 Comprender una amplia variedad de frases y vocabulario en inglés sobre temas de interés personal y temas técnicos



Recibidos (4.014) - criscaballero x (24) WhatsApp x Territorium | GESTIÓN DE MERC x +

sena.territorio.la/perfil.php?id=12021998

Google

NELLY CRISTINA SUAREZ CADALERO

Asunto: Inicio Actividades de Proyecto 8: "Proyectar el Presupuesto de Ventas y Costos"

Inicio Actividad de Proyecto 8:

"Proyectar el Presupuesto de Ventas y Costos"

Apreciados Aprendices, iniciamos la Actividad de Proyecto 8: Proyectar el Presupuesto de Ventas y Costos, la cual tiene una fecha de inicio del 6 de abril y terminación el 3 de mayo de 2022.

Los invito a participar activamente, consultar el material de formación y demostrar los conocimientos adquiridos a través de las siguientes evidencias:

- AP08-EV01: Foro: "Estrategia de Precios y la importancia del pronóstico de ventas"
- AP08-EV02: Cuestionario: "Proyectar el presupuesto de ventas y costos"
- AP08-EV03: Fijación Estrategia y Elaboración del Pronóstico y Presupuesto de Ventas
- AP08-EV04: INGLÉS: Diálogo en inglés: Informe de Presupuesto
- AP08-EV05: ÉTICA Y EMPRENDIMIENTO: "Solución de conflictos en equipos interdisciplinarios de trabajo"

Para consultar la Guía de aprendizaje y material de formación ingrese a: contenido del curso / Proyecto / Fase 2: Planear las Actividades de Proyecto 8 / Guía de Aprendizaje 8/ material de formación.

Reflexión: "Mientras más creas en tu habilidad de"

Office OFF

sesión virtual 7 de abril FICHA 20 x Reciente - Google Drive x Territorium | GESTIÓN DE MERC x Territorium x +

sena.territorio.la/perfil.php?id=12021998

Google

NELLY CRISTINA SUAREZ

Asunto: Grabación sesión en línea Actividad de Proyecto 8: Proyectar el presupuesto de ventas y costos

Grabación Sesión de la Semana

Actividad de Proyecto 8: Proyectar el presupuesto de ventas y costos y las dos actividades de evidencia de la semana.

Cordial saludo apreciados aprendices.

Les comparto el link de la grabación correspondiente a la sesión en línea del día 7 de abril de 2022, donde se contextualizaron las evidencias a presentar en la semana:

- AP08-EV01 Foro: Estrategia de Precios y la importancia del pronóstico de ventas.
- AP08-EV02 Cuestionario: Proyectar el presupuesto de ventas y costos

Link:
https://drive.google.com/file/d/1zSJMtCtd0IT8bWvTEU_BuuvmEsm0yiview7uspesharing

También pueden revisarla a través de: contenido del curso / Proyecto / sesiones en línea / Fase planeación / Abril

Bendiciones para todos y una productiva semana.

Nelly Cristina Suarez Caballero- Instructora Vocera Técnica - Centro de Gestión Agroempresarial del Oriente - Vélez, Sder- Regional Santander

Office OFF



Calificación y sincronización de RAP's:

Recibidos (4/15) - ciscaballero@... x Territorium | GESTIÓN DE MERC... x Centro de Calificaciones x Territorium x +

← → ↻ sena.territorium.la/grades/index.html?groupid=970493 🔍 ⚙️ ☆ 🗂️ 👤 ⋮

Google

Centro de calificaciones

Sincronización de RAPS

Resumen de integración del grupo: GESTIÓN DE MERCADOS (2348314)

Ayuda

Resultado de aprendizaje	Nombre	Esperando aprobación	En proceso	Satisfactorio	Error	Subscrito desde SGRPA
1048248	RAP 8 COMPRENDER UNA AMPLIA VARIEDAD DE FRASES Y VOCABULARIO EN INGLÉS SOBRE TEMAS DE INTERÉS PERSONAL Y TEMAS TÉCNICOS	4	0	0	0	0
1048249	RAP 11 CONCERTAR ALTERNATIVAS Y ACCIONES DE FORMACIÓN PARA EL DESARROLLO DE LAS COMPETENCIAS DEL PROGRAMA FORMACIÓN, CON BASE EN LA POLÍTICA INSTITUCIONAL.	4	0	0	0	0
1048248	RAP 12 DESARROLLAR PROCESOS COMUNICATIVOS EFICACES Y ASERTIVOS CENTRO DE CRITERIOS DE RACIONALIDAD QUE POSIBLEN LA CONVIVENCIA, EL ESTABLECIMIENTO DE ACUERDOS, LA CONSTRUCCIÓN COLECTIVA DEL CONOCIMIENTO Y LA RESOLUCIÓN DE PROBLEMAS DE CARÁCTER PRODUCTIVO Y SOCIAL.	4	0	11	0	1
1048248	RAP 13 GENERAR PROCESOS AUTÓNOMOS Y DE TRABAJO COLABORATIVO PERMANENTES, FORTALECIENDO EL EQUILIBRIO DE LOS COMPONENTES RACIONALES Y EMOCIONALES ORIENTADOS HACIA EL DESARROLLO HUMANO INTEGRAL.	4	0	0	0	0
1048248	RAP 15 ASUMIR LOS DEBERES Y DERECHOS CON BASE EN LAS LEYES Y LA NORMATIVA INSTITUCIONAL EN EL MARCO DE SU PROYECTO DE VIDA.	4	0	0	0	0
1048250	RAP 17 GENERAR HÁBITOS SALICABLES EN SU ESTILO DE VIDA PARA GARANTIZAR LA PREVENCIÓN DE RIESGOS OCUPACIONALES DE ACUERDO CON EL DIAGNÓSTICO DE SU CONDICIÓN FÍSICA INDIVIDUAL Y LA NATURALEZA Y COMPLEJIDAD DE SU DESEMPEÑO LABORAL.	4	0	11	0	0
1048251	RAP 18 RECONOCER EL ROL DE LOS PARTICIPANTES EN EL PROCESO FORMATIVO, EL PAPEL DE LOS AMBIENTES DE APRENDIZAJE Y LA METODOLOGÍA DE FORMACIÓN DE ACUERDO CON LA DINÁMICA ORGANIZACIONAL DEL SENA.	4	0	0	0	0

SE243314 DESO MURDO URUBA BAZ 499423@gmail.com 99%

Solicitud y envío de Bitácoras por los aprendices en etapa práctica y corrección de las mismas.

Enviados - ciscaballero@sena... x Correo: Nelly Cristina Suarez Cal... x (24) WhatsApp x +

← → ↻ mail.google.com/mail/u/0/?zx=99ceq68ww3xc#sent 🔍 ⚙️ ☆ 🗂️ 👤 ⋮

Google

Gmail

Insert

Activo

Redactar

Cualquier fecha Contiene archivos adjuntos Para No leídos Búsqueda avanzada

1-50 de 5.995

Correo

Recibidos 4.013

Destacados

Paseos

Importantes

Enviados

Borradores 12

Categorías

Social 30

Notificaciones 1.109

Foros 10

Promociones 30

Follow up

Chatear +

Espacios +

Reunión

Nueva reunión

Para: mi

Recibido: SESIÓN 13 DE ABRIL Ficha 2404860 - 20220413_200458.mp4 - ING. CRISTINA SUAREZ CABALLERO Instructor / Contratista Co... 20220413_200...

Para: LEONARDO

SOLICITUD BITÁCORAS ETAPA PRACTICA - Cordial saludo aprendiz Leonardo. Estoy atenta al envío de los 5 formatos de bitácoras diligenc... 17 abr

Para: maria

SOLICITUD BITÁCORAS ETAPA PRACTICA - Cordial saludo aprendiz María Paula. Estoy atenta al envío de los formatos de las 11 bitácoras q... 17 abr

Para: Laura a

Recibido: BITÁCORAS PENDIENTES - Hola Laura. Por favor verifique los archivos porque no viene adjunta la bitácora del 16 al 31 de marzo. Estoy ate... 17 abr

Para: geny6236

SOLICITUD BITÁCORAS ETAPA PRACTICA - Cordial saludo aprendiz Kerin. Estoy pendiente de su envío de bitácoras correspondiente a la et... 17 abr

Para: Marlen 2

Recibido: Practica Contrato Laboral - Cordial saludo aprendiz Marlen. Estoy atenta al envío de las 11 bitácoras que corresponden a su pro... 17 abr

Para: Laura

SOLICITUD BITÁCORAS ETAPA PRACTICA - Cordial saludo aprendiz Laura. Atendiendo al plan entregado para envío de bitácoras, agradece... 17 abr

Para: NINI a

Recibido: Revisión etapa práctica Nini Johanna Lozano Tellez - Cordial saludo aprendiz Nini. Adjunto archivo con las 7 bitácoras corregida... 17 abr

Para: mi

Recibido: SESIÓN FICHA 2175805 del 12 de abril de 2022 - 20220412_200435.mp4 - ING. CRISTINA SUAREZ CABALLERO Instructor / Contratista Co... 12 abr



Bitácoras de seguimiento etapa : X | Territorium | GESTIÓN DE MERC... | Territorium

mail.google.com/mail/u/0/?zx=bpj2k3ezkb#inbox/FMfcgzGpFWNbm8Nqjklg5MtXfnnQgijw

Google

Gmail

Buscar en todas las conversaciones

Activo

7 de 18,413

Bitácoras de seguimiento etapa productiva

wilson palacios para mí

Buena tarde.

Adjunto las bitácoras de seguimiento de mi etapa productiva para calificación.

Quedo atento a cualquier observación.

Atentamente:

Wilson Yesid Pelacios Cadena
1033738502
Gestión de mercados
Fecha 21/04/21

[Mensaje reportado] Ver info al mensaje

2 archivos adjuntos

GFP-F-023_Formato_Planeacion_seguinto_y_evaluad

GFP-F-147_Forma...

BITÁCORAS PENDIENTES - crisca : X | Territorium | GESTIÓN DE MERC... | Territorium

mail.google.com/mail/u/0/?zx=bpj2k3ezkb#inbox/FMfcgzGpFWNbgNjNGrRNBjRtRvWQ

Google

Gmail

Buscar en todas las conversaciones

Activo

8 de 18,413

HELIV CRISTINA SUAREZ CABALLERO

Hola Laura. Por favor verifique los archivos porque no viene adjunta la bitácora del 16 al 31 de marzo. Estoy atento. Solo anexo por separado los excel de cada

Laura Bohorquez para mí

Buenos días.

Que pata profa. los anexo de nuevo.

Gracias.

...

...

Declaración de Responsabilidades: Los servicios de MISENA son exportados tecnológicamente por @ Google y ofrecidos por el Servicio Nacional de Aprendizaje - SENA de manera gratuita a los aprendices e instructores de programas de formación titulada, las opiniones que contiene este mensaje son exclusivas de su autor y no representan la opinión del Servicio Nacional de Aprendizaje o de sus autoridades. El receptor deberá verificar posibles virus intervistos que tenga el correo o cualquier anexo, razón por la cual el SENA no es responsable de los daños causados por cualquier virus transmitido en este correo electrónico.

Los contenidos, textos, imágenes, archivos enviados en este mensaje con responsabilidad exclusiva del remitente y no reflejan ni comprometen de ninguna manera a la institución. No se autoriza el uso de esta herramienta para el intercambio de correos masivos, cadenas o spam, ni de mensajes ofensivos, de carácter político, sexual o religioso, con fines de lucro, con propósitos delictivos o cualquier otro mensaje que se considere indebido o que vaya en contra de la Ley.

3 archivos adjuntos

GFP-F-147_Forma...

GFP-F-147_Forma...

GFP-F-147_Forma...



Revisión etapa práctica Nini Johanna Lozano Tellez

Cardinal saludo. Instructora envío archivo adjunto las 7 bitácoras y seguimiento etapa prácticas, que usted me envió por Whatsapp. Ya le había enviado por Whatsapp.

Cardinal saludo. Envío nuevamente formato diligenciado actualizando las bitácoras hasta la número 8 según fechas enviadas por usted para estas bitácoras el día 1.

NELLY CRISTINA SUAREZ CABALLERO - nscaballero@misena.edu.co
para NINI

Cardinal saludo aprendiza NINI.
Adjunto archivo con las 7 bitácoras corregidas. Deben estar firmadas por usted y su jefe. Luego me las regresa nuevamente y yo las firmo.

Los formatos de bitácoras deben ir separados y con las 3 firmas para que pueda subirlas a cada espacio enviado en la plataforma TERRITORIUM.

Agradezco que programe con su jefe inmediato una reunión virtual para hacer los dos seguimientos y las actas correspondientes, en lo posible entre lunes y martes a las 9:00am.

Me confirma para enviarme el link de reunión.

Bendiciones.

ING. CRISTINA SUAREZ CABALLERO
Instructor / Contralora
Centro de Gestión Agroempresarial del Oriente
Rogelio Sotomayor
nscaballero@misena.edu.co
Tel: (+57) 5805502

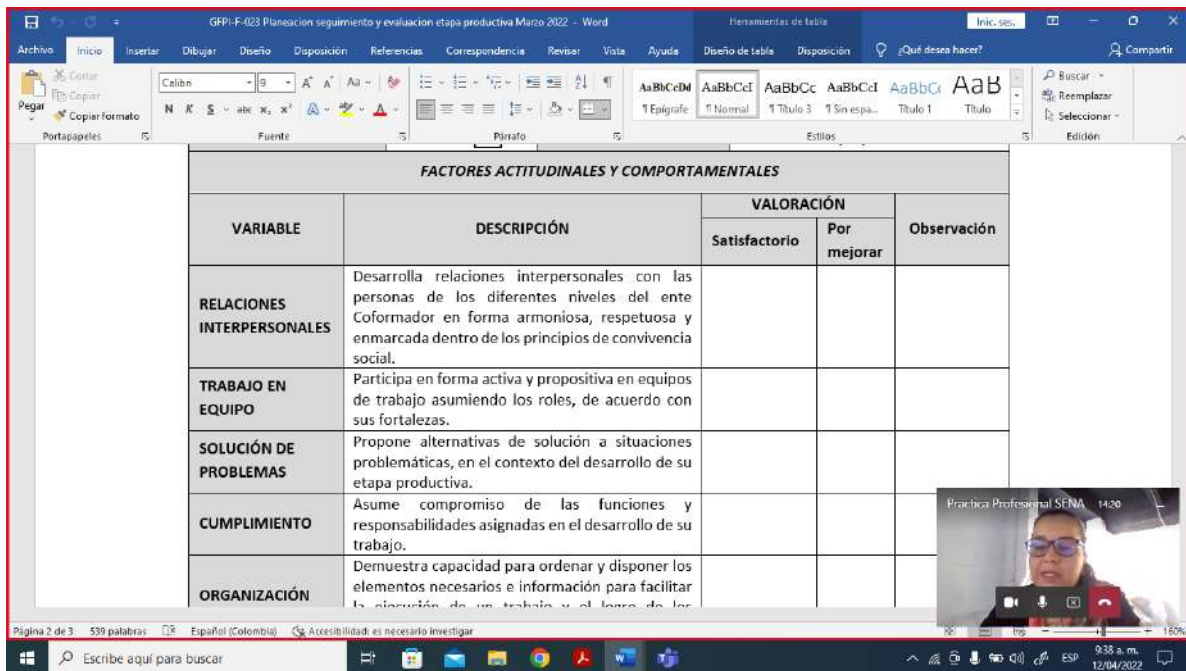
Asignación instructor etapa pro...

Cardinal saludo. Adjunto documentos de bitácoras recibidos y firmados para que en el momento que se creen los espacios para subirlos a TERRITORIUM sean evidenciados.

Bendiciones.

3 archivos adjuntos

3 archivos adjuntos



https://teams.microsoft.com/l/meetup-join/19%3ameeting_YmU0YTl2MDYtZTYyOC00ZjQzLgwyEtnJlYTA2NjQ3ZTRh%40thread.v2/0?context=%7b%22Tid%22%3a%22cbc2c381-2f2e-4d93-91d1-506c9316ace7%22%2c%22Oid%22%3a%22a77e631d-8c9f-404c-8788-67f69675ca6e%22%7d

[illegible]



Reunión de Equipo mes de abril de 2022.

<https://drive.google.com/file/d/1rAoHmCG0g1aGDEp1d4sCLhaR6-u2TT3Z/view?usp=sharing>

Acta 16, Mercados, 16 de noviembre.pdf - Adobe Acrobat Reader DC (64-bit)

Inicio Herramientas Acta 16_Mercados... 2175809 Cronogra... 2804860 CRONOG... 2348314 CRONOG... GUÍA DE ORIENTA... Iniciar sesión

1 77 150% 00:01:10

AGENDA O PUNTOS PARA DESARROLLAR:

1. Revisión Plan de trabajo equipo ejecutor
2. Valoración y retroalimentación de las evidencias
3. Control y seguimiento del avance de aprendizices
4. Revisión guía Orientaciones para la formación en ambientes virtuales de aprendizaje. [Guía de Orientaciones para la Formación en Ambientes Virtuales de Aprendizaje V4. - 1. Introducción \(sena.edu.co\)](#)

OBJETIVO(S) DE LA REUNIÓN:

Buscar

00:01:10 2175809 Cronogra... 8:07 a.m. 0/24/2022

Recibidos (4.001) - criscaballero... Grabador de Pantalla Gratis - Co... Meet - sig-plkhn-uar

meet.google.com/sig-plkhn-uar

00:08:33

YADY YESENIA CLAVIJO SANTAMARIA

Yeimy Lorena Aguilar Arce

ERVIN JAIR MATEUS OSMA

JULIETH STEFFANY SOTO LAGUNA

Franklin Figueroa Hernández

Nair Yibeth Valdeblanquez Martinez

Tú

Activar cámara (Ctrl + E)

00:08:33 8:14 | sig-plkhn-uar 8:14 a.m. 0/24/2022



Actas Equipo Ejecutor mes de Abril:

REGISTRO DE ASISTENCIA Y APROBACIÓN DEL ACTA No- 5 DEL DÍA 6 DEL MES DE ABRIL DEL AÑO 2022										
OBJETIVO (S)		Coordinar con el equipo ejecutor las acciones de acuerdo a la guía de orientación para la formación en ambientes virtuales AVA- GFPI-V-014 Versión 04 en las fichas de titulada virtual del área de Mercados y Distribución Física Internacional.								
No.	NOMBRE Y APELLIDOS	No. DOCUMENTO	PLANTA	CONTRATISTA	OTRO ¿CUAL?	DEPENDENCIA/ EMPRESA	CORREO ELECTRONICO	TELEFONO/EXT.SENA	AUTORIZA GRABACIÓN	FIRMA O PARTICIPACIÓN VIRTUAL
SI	Yeimy Lorena Aguilar	1101751187		Contratista		Instructor virtual	ylaguilar7@misena.edu.co	3138070251	SI	
SI	Yady Yesenia Clavijo Santamaria	1101754240		Contratista		Instructor virtual	Yyclavijo0@misena.edu.co	3192308778	SI	
SI	Nelly Cristina Suarez Caballero	37.944.264		Contratista		Instructor Virtual	criscaballero@misena.edu.co	3183610752	SI	
SI	Edwin Jair Mateus Osma	1.016.022.768		Contratista		Instructor Virtual	Ejmateus8@misena.edu.co	3006372116	SI	
SI	Nair Yibeth Valdeblanquez	49.606.148		Contratista		Instructor Virtual	nvaldeblanquezm@sen.edu.co	3114171261	SI	
SI	Julith Steffany Soto Laguna	1.099.212.486		Contratista		Instructor Virtual	jsoto@sen.edu.co	3107550360	SI	Julith Soto
SI	Franklin Figueroa Hernández	1.099.366.173		Contratista		Instructor Virtual	ffigueroa@sen.edu.co	3152663953	SI	Franklin Figueroa H

De acuerdo con La Ley 1581 de 2012, Protección de Datos Personales, el Servicio Nacional de Aprendizaje SENA, se compromete a garantizar la seguridad y protección de los datos personales que se encuentran almacenados en este documento, y les dará el tratamiento correspondiente en cumplimiento de lo establecido legalmente.

Español (Español) Accesibilidad: es necesario investigar

REGISTRO DE ASISTENCIA Y APROBACIÓN DEL ACTA No- 6 DEL DÍA 18 DEL MES DE ABRIL DEL AÑO 2022										
OBJETIVO (S)		Coordinar con el equipo ejecutor las acciones de acuerdo a la guía de orientación para la formación en ambientes virtuales AVA- GFPI-V-014 Versión 04 en las fichas de titulada virtual del área de Mercados y Distribución Física Internacional.								
No.	NOMBRE Y APELLIDOS	No. DOCUMENTO	PLANTA	CONTRATISTA	OTRO ¿CUAL?	DEPENDENCIA/ EMPRESA	CORREO ELECTRONICO	TELEFONO/EXT.SENA	AUTORIZA GRABACIÓN	FIRMA O PARTICIPACIÓN VIRTUAL
SI	Yeimy Lorena Aguilar	1101751187		Contratista		Instructor virtual	ylaguilar7@misena.edu.co	3138070251	SI	
SI	Yady Yesenia Clavijo Santamaria	1101754240		Contratista		Instructor virtual	Yyclavijo0@misena.edu.co	3192308778	SI	
SI	Nelly Cristina Suarez Caballero	37.944.264		Contratista		Instructor Virtual	criscaballero@misena.edu.co	3183610752	SI	
SI	Edwin Jair Mateus Osma	1.016.022.768		Contratista		Instructor Virtual	Ejmateus8@misena.edu.co	3006372116	SI	
SI	Nair Yibeth Valdeblanquez	49.606.148		Contratista		Instructor Virtual	nvaldeblanquezm@sen.edu.co	3114171261	SI	
SI	Julith Steffany Soto Laguna	1.099.212.486		Contratista		Instructor Virtual	jsoto@sen.edu.co	3107550360	SI	Julith Soto
SI	Franklin Figueroa Hernández	1.099.366.173		Contratista		Instructor Virtual	ffigueroa@sen.edu.co	3152663953	SI	Franklin Figueroa H

De acuerdo con La Ley 1581 de 2012, Protección de Datos Personales, el Servicio Nacional de Aprendizaje SENA, se compromete a garantizar la seguridad y protección de los datos personales que se encuentran almacenados en este documento, y les dará el tratamiento correspondiente en cumplimiento de lo establecido legalmente.



NOMBRE DEL INSTRUCTOR:	Nelly Cristina Suárez Caballero
FIRMA:	
FECHA DE ENTREGA DEL INFORME:	Abril del 2022

TIEMPO ACT. APOYO A LA FORMACION

INSTRUCTOR: NELLY CRISTINA SUAREZ CABALLERO

CENTRO DE FORMACIÓN: CENTRO DE GESTION AGROEMPRESARIAL DEL ORIENTE

FECHA INICIAL: 01/04/2022 00:00:00

FECHA FINAL: 30/04/2022 23:59:59

ACTIVIDADES ACADÉMICAS

FICHA 2175809 - GESTIÓN DE MERCADOS
DE APRENDIZAJE:

- **COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:** ANALIZAR LOS RESULTADOS CONTABLES Y FINANCIEROS SEGÚN LOS CRITERIOS DE EVALUACIÓN ESTABLECIDOS POR LA ORGANIZACIÓN

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

ANALIZAR LA INFORMACIÓN DE LOS PROCESOS CONTABLES Y FINANCIEROS, PARA ASEGURAR VERACIDAD EN LA RELACIÓN COSTO BENEFICIO DE ACUERDO CON LA POLÍTICA DE LA ORGANIZACIÓN.

- **COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:** COMPRENDER TEXTOS EN INGLÉS EN FORMA ESCRITA Y AUDITIVA

- **COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:** DESARROLLAR LOS CANALES DE DISTRIBUCIÓN A PARTIR DEL MERCADO, IDIOSINCRASIA, CULTURA Y NECESIDAD DE LOS CLIENTES.

- **COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:** DIRIGIR EL TALENTO HUMANO SEGÚN NECESIDADES DE LA ORGANIZACIÓN.

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

ANALIZAR LOS RESULTADOS DE LA EVALUACIÓN DE MANERA ECUÁNIME, SEGÚN POLÍTICAS DE GESTIÓN Y NECESIDADES DE LAS ÁREAS Y PROCESOS

- COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: DISEÑAR EL PROYECTO DE LA INVESTIGACIÓN DE MERCADOS DE ACUERDO CON LOS OBJETIVOS Y METAS DE LA INVESTIGACIÓN.
- COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: DISEÑAR PROTOTIPOS DE PRODUCTOS Y/O SERVICIOS QUE SATISFAGAN LAS NECESIDADES Y REQUERIMIENTOS DE LOS CLIENTES Y CUMPLAN LA NORMATIVIDAD LEGAL
- COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: GESTIONAR LAS SUPERFICIES EN LOS PUNTOS DE VENTA SEGÚN ESTRATEGIAS DE EXHIBICIÓN.
- COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: IDENTIFICAR LOS COMPORTAMIENTOS DEL MERCADO SEGÚN RESULTADOS DE LA INVESTIGACIÓN Y TENDENCIAS DEL ENTORNO

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

ESTABLECER EL PRONÓSTICO Y PRESUPUESTO DE VENTAS DE ACUERDO CON EL RÉCORD HISTÓRICO DE VENTAS DE LA

- COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: IMPLEMENTAR EL SISTEMA DE INFORMACIÓN DE MERCADOS DE ACUERDO CON LAS NECESIDADES DE INFORMACIÓN DE LAS SUBÁREAS Y LOS OBJETIVOS DE
- COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: IMPLEMENTAR LAS ACCIONES DE PENETRACIÓN DEL PRODUCTO O SERVICIO EN EL MERCADO DE ACUERDO CON LA RENTABILIDAD Y ESTRATEGIAS DE MERCADEO.
- COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: MANEJAR CONTACTOS COMERCIALES DE ACUERDO CON LA ACTIVIDAD DE MERCADEO.
- COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: NEGOCIAR PRODUCTOS Y SERVICIOS SEGÚN CONDICIONES DEL MERCADO Y POLÍTICAS DE LA EMPRESA.

- COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: PLANEAR ACTIVIDADES DE MERCADEO QUE RESPONDAN A LAS NECESIDADES Y EXPECTATIVAS DE LOS CLIENTES Y A LOS OBJETIVOS DE LA EMPRESA.
- COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: PRODUCIR TEXTOS EN INGLÉS EN FORMA ESCRITA Y ORAL
- COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: PROMOVER LA INTERACCIÓN IDÓNEA CONSIGO MISMO, CON LOS DEMÁS Y CON LA NATURALEZA EN LOS CONTEXTOS LABORAL Y SOCIAL

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

REDIMENSIONAR PERMANENTEMENTE SU PROYECTO DE VIDA DE ACUERDO CON LAS CIRCUNSTANCIAS DEL CONTEXTO Y CON VISIÓN PROSPECTIVA.

- COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: PROYECTAR EL MERCADO DE ACUERDO CON EL TIPO DE PRODUCTO O SERVICIO Y CARACTERÍSTICAS DE LOS CONSUMIDORES Y USUARIOS

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

APLICAR ESTRATEGIAS PARA LA FIJACIÓN DE PRECIOS DE LOS PRODUCTOS Y SERVICIOS CONSIDERANDO EL COMPORTAMIENTO DEL MERCADO, SEGÚN TIPOS DE MERCADOS Y DE PRODUCTOS APLICANDO MÉTODOS DE FIJACIÓN DE

- COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: RESULTADOS DE APRENDIZAJE ETAPA PRACTICA

HORAS DEDICADAS EN LA FICHA : 64,00

FICHA 2404860 - DISTRIBUCIÓN FÍSICA INTERNACIONAL
DE APRENDIZAJE:

- COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: COMPRENDER TEXTOS EN INGLÉS EN FORMA ESCRITA Y AUDITIVA

- COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: CONSTRUIR EL MODELO DE INTEGRACIÓN DE LA CADENA LOGÍSTICA SEGÚN LOS ESLABONES.
- COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: COORDINAR EL TRANSPORTE SEGÚN MEDIOS Y MODOS.
- COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: DEFINIR LA PROGRAMACIÓN MAESTRA, SEGÚN LOS PLANES ESTRATÉGICOS.
- COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: DEFINIR LOS MÉTODOS Y TÉCNICAS DE MANEJO DE LOS OBJETOS Y PROCESOS SEGÚN OBJETIVOS Y ESTRATEGIAS DE LA ORGANIZACIÓN.
- COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: DIRIGIR EL TALENTO HUMANO SEGÚN NECESIDADES DE LA ORGANIZACIÓN.

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

ANALIZAR LOS RESULTADOS DE LA EVALUACIÓN DE MANERA ECUÁNIME, SEGÚN POLÍTICAS DE GESTIÓN Y NECESIDADES DE LAS ÁREAS Y PROCESOS

- COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: EFECTUAR LAS TRANSACCIONES COMERCIALES DE ACUERDO A LAS REQUISICIONES COMERCIALES SEGÚN ACUERDOS ENTRE LAS PARTES.
- COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: ESTABLECER EL SEGUIMIENTO Y RASTREO DE LOS PRODUCTOS SEGÚN LA CADENA DE SUMINISTRO Y NORMAS NACIONALES E INTERNACIONALES
- COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: ESTABLECER LOS SISTEMAS DE DISTRIBUCIÓN SEGÚN EL MERCADO Y LOS COSTOS DE LA CADENA.

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

DETERMINAR LOS SISTEMAS DE DISTRIBUCIÓN TENIENDO EN CUENTA LA FORMA DE ENTREGA DEL PRODUCTO, EL COSTO, EL TIEMPO, EL LUGAR Y EL NIVEL PROGRAMADO DE SERVICIO AL CLIENTE.

- COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: ESTRUCTURAR LOS COMPONENTES DE UN SISTEMA DE TRAZABILIDAD DE ACUERDO A LOS PRODUCTOS, SERVICIOS Y PROCESOS
- COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: ESTRUCTURAR PLANES DE CONTINGENCIA SEGÚN EL SECTOR O ÁREA DE DESEMPEÑO.
- COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: EVALUAR EL RESULTADO DE LOS PROCESOS SEGÚN INDICADORES DE GESTIÓN ESTABLECIDOS POR LA ORGANIZACIÓN.
- COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: GENERAR VALOR EN LA CADENA DE SUMINISTRO DE ACUERDO CON LOS OBJETIVOS Y ESTRATEGIAS DE LOS DIFERENTES ACTORES.

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

CARACTERIZAR LOS ACTORES DE LA CADENA DE ABASTECIMIENTO SEGÚN EL COMPORTAMIENTO DEL MERCADO

- COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: MONITOREAR EL DESARROLLO DE LOS PROCESOS, SEGÚN EL SISTEMA Y POLÍTICAS DE LA ORGANIZACIÓN
- COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: OPERAR LOS PROCESOS DE IMPORTACIÓN Y EXPORTACIÓN SEGÚN NORMAS Y POLÍTICAS INTERNAS Y EXTERNAS.
- COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: PROCESAR LA INFORMACIÓN DE ACUERDO A LAS REQUISICIONES Y PARÁMETROS ESTABLECIDOS POR LA EMPRESA.
- COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: PROCESAR LA INFORMACIÓN RECOLECTADA DE ACUERDO CON LOS MANUALES DE MANEJOS DE INFORMACIÓN.

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: PRODUCIR TEXTOS EN INGLÉS EN FORMA ESCRITA Y ORAL

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: PROMOVER LA INTERACCIÓN IDÓNEA CONSIGO MISMO, CON LOS DEMÁS Y CON LA NATURALEZA EN LOS CONTEXTOS LABORAL Y SOCIAL

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

REDIMENSIONAR PERMANENTEMENTE SU PROYECTO DE VIDA DE ACUERDO CON LAS CIRCUNSTANCIAS DEL CONTEXTO Y CON VISIÓN PROSPECTIVA.

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: REALIZAR NEGOCIACIÓN CON LOS PROVEEDORES Y CLIENTES, SEGÚN LOS OBJETIVOS Y ESTRATEGIAS ESTABLECIDAS POR LA ORGANIZACIÓN.

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: RESULTADOS DE APRENDIZAJE ETAPA PRACTICA

HORAS DEDICADAS EN LA FICHA :	52,00
--------------------------------------	--------------

FICHA 2348314 - GESTIÓN DE MERCADOS
DE APRENDIZAJE:

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: ANALIZAR LOS RESULTADOS CONTABLES Y FINANCIEROS SEGÚN LOS CRITERIOS DE EVALUACIÓN ESTABLECIDOS POR LA ORGANIZACIÓN

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

ANALIZAR LA INFORMACIÓN DE LOS PROCESOS CONTABLES Y FINANCIEROS, PARA ASEGURAR VERACIDAD EN LA RELACIÓN COSTO BENEFICIO DE ACUERDO CON LA POLÍTICA DE LA ORGANIZACIÓN.

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: COMPRENDER TEXTOS EN INGLÉS EN FORMA ESCRITA Y AUDITIVA

- COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: DESARROLLAR LOS CANALES DE DISTRIBUCIÓN A PARTIR DEL MERCADO, IDIOSINCRASIA, CULTURA Y NECESIDAD DE LOS CLIENTES.
- COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: DIRIGIR EL TALENTO HUMANO SEGÚN NECESIDADES DE LA ORGANIZACIÓN.

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

ANALIZAR LOS RESULTADOS DE LA EVALUACIÓN DE MANERA ECUÁNIME, SEGÚN POLÍTICAS DE GESTIÓN Y NECESIDADES DE LAS ÁREAS Y PROCESOS

- COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: DISEÑAR EL PROYECTO DE LA INVESTIGACIÓN DE MERCADOS DE ACUERDO CON LOS OBJETIVOS Y METAS DE LA INVESTIGACIÓN.
- COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: DISEÑAR PROTOTIPOS DE PRODUCTOS Y/O SERVICIOS QUE SATISFAGAN LAS NECESIDADES Y REQUERIMIENTOS DE LOS CLIENTES Y CUMPLAN LA NORMATIVIDAD LEGAL
- COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: GESTIONAR LAS SUPERFICIES EN LOS PUNTOS DE VENTA SEGÚN ESTRATEGIAS DE EXHIBICIÓN.
- COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: IDENTIFICAR LOS COMPORTAMIENTOS DEL MERCADO SEGÚN RESULTADOS DE LA INVESTIGACIÓN Y TENDENCIAS DEL ENTORNO

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

ESTABLECER EL PRONÓSTICO Y PRESUPUESTO DE VENTAS DE ACUERDO CON EL RÉCORD HISTÓRICO DE VENTAS DE LA

- COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: IMPLEMENTAR EL SISTEMA DE INFORMACIÓN DE MERCADOS DE ACUERDO CON LAS NECESIDADES DE INFORMACIÓN DE LAS SUBÁREAS Y LOS OBJETIVOS DE
- COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: IMPLEMENTAR LAS ACCIONES DE PENETRACIÓN DEL PRODUCTO O SERVICIO EN EL MERCADO DE ACUERDO CON LA RENTABILIDAD Y ESTRATEGIAS DE MERCADEO.

- COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: MANEJAR CONTACTOS COMERCIALES DE ACUERDO CON LA ACTIVIDAD DE MERCADEO.
- COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: NEGOCIAR PRODUCTOS Y SERVICIOS SEGÚN CONDICIONES DEL MERCADO Y POLÍTICAS DE LA EMPRESA.
- COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: PLANEAR ACTIVIDADES DE MERCADEO QUE RESPONDAN A LAS NECESIDADES Y EXPECTATIVAS DE LOS CLIENTES Y A LOS OBJETIVOS DE LA EMPRESA.
- COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: PRODUCIR TEXTOS EN INGLÉS EN FORMA ESCRITA Y ORAL
- COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: PROMOVER LA INTERACCIÓN IDÓNEA CONSIGO MISMO, CON LOS DEMÁS Y CON LA NATURALEZA EN LOS CONTEXTOS LABORAL Y SOCIAL

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

REDIMENSIONAR PERMANENTEMENTE SU PROYECTO DE VIDA DE ACUERDO CON LAS CIRCUNSTANCIAS DEL CONTEXTO Y CON VISIÓN PROSPECTIVA.

- COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: PROYECTAR EL MERCADO DE ACUERDO CON EL TIPO DE PRODUCTO O SERVICIO Y CARACTERÍSTICAS DE LOS CONSUMIDORES Y USUARIOS

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

APLICAR ESTRATEGIAS PARA LA FIJACIÓN DE PRECIOS DE LOS PRODUCTOS Y SERVICIOS CONSIDERANDO EL COMPORTAMIENTO DEL MERCADO, SEGÚN TIPOS DE MERCADOS Y DE PRODUCTOS APLICANDO MÉTODOS DE FIJACIÓN DE

- COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: RESULTADOS DE APRENDIZAJE ETAPA PRACTICA

HORAS DEDICADAS EN LA FICHA : 52,00

TOTAL HORAS ACTIVIDADES ACADÉMICAS: 168,00

EVENTOS DE DIVULGACIÓN TECNOLÓGICA - EDT's

FICHA	FECHA INICIO	FECHA FINAL	EVENTO	HORAS
TOTAL TIEMPO EDT's:				0,00

ACTIVIDADES ADICIONALES

FECHA INICIAL	FECHA FINAL	ACTIVIDAD	HORAS
TOTAL ACTIVIDADES ADICIONALES:			0,00

INSTRUCTOR: NELLY CRISTINA SUAREZ CABALLERO

CENTRO DE FORMACIÓN: CENTRO DE GESTION AGROEMPRESARIAL DEL ORIENTE